

Checklist de lancement — Transport léger

Liste de contrôle avant prospection active et avant exécution de missions récurrentes.

Administratif et sécurité

Point	Statut	Preuve à conserver
Entreprise créée et informations vérifiées	À cocher	SIRET, extrait, coordonnées.
Assurances adaptées à l'activité	À cocher	Attestation RC pro / marchandises / véhicule selon cas.
Autorisation/licence transport si applicable	À cocher	Documents officiels reçus et archivés.
Conditions commerciales prêtes	À cocher	Devis, facture, CGV, délais de paiement.
Procédure incident	À cocher	Photos, réserves, contact client, déclaration assurance.

Commercial

Point	Objectif
10 prospects qualifiés	Démarrer avec un pipeline concret, pas une prospection au hasard.
Script d'appel + e-mail	Garder un message clair en moins de 30 secondes.
Grille tarifaire de base	Éviter de chiffrer sous pression.
Tableau de suivi	Relancer correctement et mesurer le taux de transformation.

Note importante

Document pédagogique NexMov Academy. Modèle à adapter à votre activité, votre zone, vos assurances, vos autorisations et votre conseil comptable/juridique. Ce document n'est pas une attestation réglementaire, ne vaut pas conseil juridique personnalisé et ne remplace pas vos obligations professionnelles.